

## **Allyum : Le partenaire stratégique des fusions-acquisitions franco-belges**



**Depuis sa création en 2004, Allyum s'est affirmé comme un acteur clé des fusions-acquisitions en Belgique, particulièrement auprès des entreprises et fonds de Private Equity français. Forte d'une expertise approfondie et d'une compréhension fine du marché belge, la société est devenue incontournable pour les investisseurs et groupes français souhaitant saisir les opportunités de ce pays au cœur de l'Europe.**

### **Des résultats tangibles et une expertise reconnue**

Allyum a su se distinguer par son rôle dans des transactions stratégiques entre la Belgique et d'autres pays européens dont particulièrement la France. Parmi les projets récents, la société a accompagné la cession de **Alysse Food**, une biscuiterie belge, au groupe français Roullier, une opération marquée par une compréhension fine des besoins de chaque partie.

L'équipe a également conseillé le fonds de **Private Equity** britannique 3i lors de l'acquisition de la société flamande **ixX Pharma**, spécialisée dans les compléments alimentaires. « Ce type de transaction illustre bien notre capacité à mobiliser notre réseau en Belgique pour répondre aux besoins de candidats acquéreurs ou investisseurs », explique Raphaël Abou, associé fondateur.

Autres exemples marquants : la cession de **Davin**, un leader belge de la bureautique, au groupe français Koesio, ainsi que l'acquisition du leader flamand du nettoyage industriel par Veolia. Ces

opérations témoignent de l'expertise d'Allyum dans des secteurs variés comme l'industrie, le service et l'agroalimentaire.

En 2024, cette expertise a été reconnue par l'agence de notation internationale Leaders League, qui a classé Allyum parmi les meilleurs cabinets M&A en Belgique. « Nous accompagnons nos clients à chaque étape de leurs projets, du diagnostic initial à la clôture de l'opération, tout en garantissant une qualité de service irréprochable », souligne Martin Delépine, associé et responsable des transactions *mid-cap*.

### **La Belgique : une terre d'accueil pour les investissements étrangers**

« Les dirigeants français ignorent souvent à quel point la Belgique est une terre d'accueil pour les investissements étrangers », souligne Raphaël Abou. Avec 65 % des investissements en Belgique provenant de l'étranger, ce pays offre des conditions idéales pour les acquisitions : peu de restrictions, une proximité géographique et culturelle, et un vivier de PME florissant.

Allyum met en avant son double ancrage dans les régions francophone et flamande pour connecter efficacement les entreprises françaises aux opportunités belges. Grâce à son réseau d'investisseurs et de dirigeants locaux, la société intervient aussi bien en *sell-side* pour accompagner les cessions qu'en *buy-side* pour notamment accompagner les fonds de **Private Equity** français dans leurs opérations de *build-up*.

Avec un objectif d'une dizaine de transactions par an, Allyum s'engage à fournir un accompagnement personnalisé et de haute qualité, en veillant à maximiser les résultats pour chaque client.

### **Une équipe engagée et des valeurs fortes**

L'équipe Allyum se compose de sept professionnels expérimentés, qui allient proximité et expertise pour accompagner efficacement leurs clients. « Nos associés sont directement impliqués dans tous les projets, ce qui garantit un suivi personnalisé et des résultats à la hauteur des attentes », insiste Martin Delépine.

Ce pragmatisme et cette culture du résultat, associés à une transparence totale, ont permis à Allyum de réaliser plus de 200 transactions depuis sa création.

### **Une ambition internationale renforcée**

Depuis 2025, Allyum a rejoint et collabore avec l'association internationale Andersen Global, renforçant ainsi sa capacité à accompagner ses clients à l'échelle mondiale. « Cette collaboration nous permet d'élargir notre portée internationale et d'offrir à nos clients un accès direct à un réseau global d'expertise », conclut Raphaël Abou.

Ce partenariat marque une étape majeure dans le développement d'Allyum, qui vise désormais à s'imposer comme un leader incontournable des transactions M&A au-delà des frontières belges.